



COMO EXPORTAR EN FORMA SIMPLE

PROFESORES
Pamela Gauna



www.fundaciongeo.org.ar
info@geo.org.ar
Uruguay 469 12 A, CABA
Tel. +54 11 5199 0868/69

Seguinos en las
redes sociales



Entrá a nuestra web
y enterate de más!





INSTRUCTORES

Pamela Gauna

Lic. En Comercio Internacional (UNQUI). Maestría en Relaciones Económicas Internacionales (UBA) (Tesis en curso). Realizo el curso de Despachante de Aduana y de Transporte sin riesgo de Mercadería Peligrosa por Vía aérea. Experiencia de 5 años en cargas marítimas, aéreas y terrestres de importaciones y exportaciones en Agentes de Transporte. Fue Analista profesional en dirección de Atención al inversor, secretaria de Relaciones Económicas Internacionales. Actualmente es Profesional especializado en promoción comercial y de inversiones en el área de Misiones Oficiales en el Ministerio de Relaciones Exteriores y Culto.

OBJETIVO

Brindar los conocimientos básicos necesarios para penetrar mercados mundiales con bienes y servicios con alto valor agregado, así como conocer toda la operatoria y logística del comercio Internacional a través de los mecanismos utilizados para poder exportar.

DESTINATARIOS

Este curso va dirigido a pequeñas y medianas empresas que estén en condiciones de poder realizar su primera exportación y/o personas que quieran obtener conocimientos sobre cómo realizar la operatoria.

LUGAR

Uruguay 469 12 A, CABA

CANTIDAD DE REUNIONES

Se realizará en 3 jornadas de 3 horas.

TEMARIO DE LA ACTIVIDAD



- 1.** Comercialización Internacional. Definición del concepto.
- 2.** ¿Por qué salir al exterior? ¿Cómo salir al exterior? Planificación de la comercialización internacional.
- 3.** Tratados comerciales. Integración.
- 4.** Incoterms 2010.
- 5.** Definiciones técnicas: territorios aduaneros, territorios no aduaneros, enclave, exclave, exportación, mercadería.
- 6.** Régimen aduanero de las exportaciones. Destinación definitiva y Destinaciones suspensivas
- 7.** Medios de Pagos-Orden de Pago, Cobranza, Carta de Crédito, Stand by – Partes intervinientes: función y responsabilidades – Riesgos y ventajas para exportadores –Circuitos operativos- Costos actuales.
- 8.** Costo generalizado del transporte
- 9.** Secuencia de una exportación:
 - ¿Qué es exportar?
 - Destinaciones de exportación
 - Principales documentos aduaneros de una exportación
 - El valor de la mercadería. FOB, FCA
 - El precio de la exportación
 - ¿Cómo armar una oferta de exportación? Contenido de una oferta exportable.
 - Pasos para la salida de la mercadería.
 - Incentivos a las exportaciones
 - Seguro de crédito a la exportación
 - Nuevas formas de financiación para la exportación. Contrato de Factoring y Forfaiting
 - ¿Cómo cobrar una venta al exterior?
- 10.** Nuevos canales para realizar una primera Exportación.
- 11.** Actores principales en la exportación.
- 12.** El Negocio (la propuesta de valor) y los estados financieros fundamentales: estados de resultados, balance, flujo de caja y ratios.



- 13.** Cómo hacer un plan económico/financiero. Aplicación en pymes y grandes empresas de herramientas y soluciones (financieras/crediticias/económicas) para navegar en tiempos de crisis. Soluciones financieras actuales para pymes.

MATERIAL A ENTREGAR

Certificado de asistencia, carpeta del curso, material del curso, bolígrafo.

FORMAS DE PAGO

- Efectivo
- Depósito o transferencia en cuenta GEO
- Tarjeta presencial
- Tarjeta venta telefónica
- Mercado Pago